



COMMENT ANIMER VOTRE PROPRE ÉVÉNEMENT

PRÉPARATION

- Créez une invitation.
- Faites un suivi avec un appel téléphonique.
- Envoyez un rappel (par e-mail, SMS, etc.) deux jours avant.
- Choisissez qui dans votre équipe réalisera la présentation de la Réunion.
- Choisissez les personnes de votre équipe qui raconteront les histoires du produit et de l'entreprise et coachez-les.
- Préparez votre présentoir de produits.

MISE EN PLACE

- Créez une ambiance avec de la lumière, de la musique, etc.
- Préparez un présentoir du pack Premium ou du Programme 30 jours.
- Disposez les catalogues et les brochures sur une table.
- Préparez des échantillons (IsaLean™ Shake, IsaDelight™ et Hydrate).
- Assurez-vous d'avoir de l'eau et des verres à portée de main. Préparez AMPED™ Hydrate ou Nourish For Life™.
- Procédez à un test des présentations pour vous assurer qu'elles fonctionnent.

ACCUEIL

- Concentrez-vous sur les nouvelles personnes.
- Répartissez les associés pour créer des liens et mettre les gens à l'aise.
- Mettez de la musique.
- Ayez des conversations décontractées.
- Distribuez des échantillons de produits.

RÉUNION

- Accueillez tout le monde et remerciez-les d'être venus.
- Racontez pourquoi vous avez rejoint Isagenix et votre expérience avec les produits (en moins de deux minutes).
- Demandez à vos invités pourquoi ils sont présents. Par exemple...
 - Qui est ici parce qu'il/elle souhaite perdre quelques kilos ?
 - Qui est ici parce qu'il/elle voudrait gagner un revenu supplémentaire ?
 - Qui est ici pour une autre raison ?
- Effectuez la présentation de la réunion en expliquant les fondamentaux d'Isagenix
- Choisissez les associés qui parleront d'au moins un produit et raconteront une histoire à propos de l'entreprise.
- Expliquez le présentoir des Programmes bons, mieux, meilleurs. Restez simple. Les gens veulent savoir comment ils vont intégrer Isagenix à leur quotidien (moins de quatre minutes).
- Terminez avec un appel à l'action — invitez les gens à se lancer et à s'inscrire.