



# COME ORGANIZZARE IL TUO EVENTO

## PREPARAZIONE

- Crea un invito.
- Fai una telefonata di conferma.
- Invia un promemoria (via e-mail, SMS ecc.) due giorni prima.
- Scegli la persona del team che dovrà tenere la Riunione di Presentazione Prodotti.
- Scegli la persona del team che dovrà parlare dei prodotti e dell'azienda e spiegale come fare.
- Predisponi l'esposizione dei prodotti.

## PREPARAZIONE

- Crea l'atmosfera con luci, musica ecc.
- Esponi i prodotti di un Pacchetto Premium o di un Sistema di 30 giorni.
- Metti i cataloghi e le brochure sul tavolo.
- Prepara dei campioni (IsaLean™ Shake, IsaDelight™ e Hydrate).
- Non fare mancare acqua e bicchieri. Prepara dell'AMPED™ Hydrate o Nourish For Life™.
- Prova le presentazioni per verificare che funzionino.

## BENVENUTO

- Concentrati sulle persone nuove.
- Manda gli Incaricati alla Vendita tra i partecipanti a socializzare e metti tutti a proprio agio.
- Metti della musica.
- Promuovi conversazioni informali.
- Distribuisci i campioni dei prodotti.

## RIUNIONE DI PRESENTAZIONE PRODOTTI

- Dai il benvenuto e ringrazia tutti per la partecipazione.
- Racconta cosa ti ha spinto a entrare nel team e parla della tua esperienza con i prodotti (non più di due minuti).
- Chiedi agli ospiti il motivo per il quale partecipano alla riunione. Per esempio...
  - Chi partecipa perché sta cercando di perdere qualche chilo?
  - Chi perché è interessato a un guadagno extra?
  - Chi per altri motivi?
- Passa alla Riunione di Presentazione Prodotti esponendo i punti fondamentali relativi a Isagenix.
- Scegli chi tra gli Incaricati alle Vendite dovrà parlare almeno di un prodotto e di un episodio legato all'attività dell'azienda.
- Spiega le differenze tra le tipologie di Sistemi buono, migliore e ottimo. Resta sul semplice. I presenti vorranno sapere in che modo potranno integrare Isagenix nelle loro vite (non più di quattro minuti).
- Chiudi con un invito all'azione. Invita i presenti a iniziare e iscriversi.